



BAC Professionnel Technicien Conseil Vente Univers Jardinier

Formation scolaire

Le baccalauréat professionnel forme des salariés aux techniques de vente, du commerce et de la communication et dans la connaissance des produits. Il prépare concrètement à des emplois de gestion et de vente.

Pour qui ?

- Être autonome, mobile
- Aimer la vente et le commerce de plantes, d'outillages de jardin,...
- Apprécier les techniques de vente, de commerce (face à face client, à distance, conseil, fidélisation client, ...) et le fonctionnement des espaces de vente (mise en rayon attractive des produits) et de stockage
- Apprécier le travail en équipe (écouter, conseiller, organiser le travail)

Délivrance du diplôme

Le diplôme s'obtient d'une part avec les notes obtenues en contrôle en cours de formation (CCF) et d'autre part avec les notes des épreuves terminales.

Les CCF sont des épreuves d'examen organisées dans l'établissement tout au long de la formation.

Conditions d'admission et inscription

- En seconde : jeunes issus d'une troisième ; l'admission relève de la procédure AFFELNET.
- En première : jeunes issus d'une seconde professionnelle, d'une seconde générale et technologique (fiche passerelle) ou d'un CAP (avec un bon niveau).

Renseignements : 02.38.33.20.17

www.lpa-beaunelarolande.fr



Organisation de la formation

2

semaines de travaux collectifs
(action commerciale : Journées du Terroir)

17 à 20

semaines de stage en milieu professionnel sur les 3 ans



Axes forts de la formation

- Nombreux Travaux Pratiques, Mises en situations professionnelles et organisations d'Actions Commerciales.
- Enseignement complémentaire en Art Floral.
- Mention Section Européenne avec possibilité de stage à l'étranger.
- Accompagnement de l'élève dans son insertion scolaire et professionnelle.



Contenu de la formation_

_Des enseignements généraux



Français | Économie socio-culturelle (ESC) | Histoire-Géographie | Économie | Anglais | EPS | Biologie | Mathématiques | Physique-Chimie | Informatique | Documentation |

_Des enseignements professionnels



Gestion commerciale | Techniques horticoles | Biologie Écologie | Art floral |

_Une spécialiation professionnelle



- Techniques commerciales (vente et relations clients en magasin de jardinage)
- Produits de jardin (*dès la seconde*)

_Un module d'adaptation professionnelle (MAP)

Gestion courante du magasin pédagogique



- + Des formations qui répondent aux besoins du monde professionnel et un enseignement alliant théorie et travaux de terrain
- + Un établissement dynamique et ancré dans son territoire qui participe à l'animation du milieu rural
- + Une ouverture européenne et internationale (Pologne, République Tchèque, Italie,...).
- + Des ateliers pédagogiques et /ou de production (forestier, aviculture, apiculture, safran & art floral)
- + Une insertion professionnelle réussie
- + Une pédagogie de projet visant à développer les capacités d'autonomie et d'initiative des élèves
- + Un établissement à taille humaine, un cadre de vie agréable et un accompagnement personnalisé des élèves
- + Un internat qui favorise une vie sociale et citoyenne et de nombreuses activités sportives et culturelles ainsi que des projets artistiques



Débouchés emplois_



- Vendeur-conseil en jardinerie ou en rayon spécialisé de grande surface, adjoint d'un chef de rayon après une première expérience.



Poursuites d'études_

En fonction du niveau

- Brevet de Technicien Supérieur Agricole (BTSA Technico-Commercial) ou non agricole (BTS Management Commercial Opérationnel, BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client) par voie scolaire ou par apprentissage



| L.P.A. Beaune-la-Rolande |



7 rue des déportés - 45340 Beaune-la-Rolande_

Tél. : 02.38.33.20.17_

Email : lpa.beaune-la-rolande@educagri.fr_

www.lpa-beaunelarolande.fr_

